

juni 2019



VD summerar

Fortsatt bra tryck!

Med första halvåret snart avklarat, kan vi konstatera att vi fått en mycket bra start. Jämfört med fjolåret har många av våra kunder ökat, i flera fall rejält. Det är naturligtvis kul när det går bra för våra kunder, i synnerhet när det "smittar av sig" på oss. Vi har haft en något lägre takt i maj, men under juni är det full fart igen, vilket håller i sig fram till semestern.

Många funderar på hur den europeiska konjunkturen kommer att påverka oss. Den tyska fordonsindustrins inbromsning är ett orosmoln som bland annat påverkat efterfrågan på stål. Bedömare vi talat med räknar dock med att fordonsidan tar fart igen i höst, då stora lager sålts ut och nya, mer efterfrågade, modeller lanseras. Man räknar därför med att efterfrågan på stål på nytt ökar, även med stöd från tyska industrin i övrigt.

Samma förväntningar gäller för den svenska marknaden. Även om ökningstakten troligtvis kommer att bedarra, håller sig efterfrågan kvar på en hög nivå. Flera bedömare tror på tillväxt även nästa år.

Vad gäller prisutvecklingen har stålverken dragit ner kapacitet för att möta en lägre efterfrågan. Råvarorna är fortsatt dyra och priset på järnmalm har sedan i december stigit med drygt 50% (!). Detta, tillsammans med vår svaga krona, gör att stålpriserna sannolikt kommer att ligga stabila under hösten.

Tyvärr måste vi under sommaren säga adjö till flera goda kollegor och vänner. Visst känns det sorgligt att profiler som Andreas, Sven och Torleif lämnar oss. De har alla gett oss mycket under många år, inte minst skratt och goda historier!

Men vi fyller på med nya, välmeriterade medarbetare som vi säkert kommer att ha mycket glädje av. Tack för allt – Andreas, Sven och Torleif! Välkomna ombord – Tobias, Christian och Lars!

Richard Ralsgård, VD

Marknadskommentar

Allt roligt har ett slut!

Efter tjugo år i stålbranschen är det dags att byta spår och söka nya utmaningar inom annan bransch. Jag har på egen begäran valt att sluta och min sista arbetsdag var 31 maj.

Det har varit fantastiskt roligt och inspirerande att få vara delaktig i företagets utveckling och att tillsammans med våra kunder driva samarbeten framåt. Vi har genom åren investerat flitigt för att öka vår effektivitet, flexibilitet och tillgänglighet. Allt för att leva upp till vår *Vision* att vara en *Kompetent, Flexibel, Pålitlig* och *Långsiktig Partner*.

Vi har arbetat hårt för att fintrimma och vidareutveckla våra kundpassade lösningar. Som ett led i detta kommer vi från och med i höst att kunna erbjuda betad bandplåt, *Armstrong® 355MC* i formaten 3000 x 1500 x 3-6 mm, direkt från lager. Nyttillskottet ska ses som ett komplement till vårt övriga formatplåtssortiment.

Jag vill också nämna succén med vår produkt *Magnelis®*. Sedan lanseringen för några år sedan



Andreas Aronsson

har försäljningen ökat konstant. *Magnelis®* är den enda produkten på marknaden med zinkmagnesiumbeläggning som har godkänts av SITAC i den högsta korrosionsklassen C5.

Avslutningsvis; ett stort tack till alla er jag träffat och fått arbeta med under mina år hos AMBE!

Andreas Aronsson

Armstrong® 355MC - Nytt på vårt lager

3 x 1500 x 3000 mm
4 x 1500 x 3000 mm
5 x 1500 x 3000 mm

6 x 1500 x 3000 mm
Buntvikt 2 000 - 2 200 kg

Tobias Fischer försäljningschef

Det är alltid tråkigt när en nyckelperson som Andreas Aronsson försvinner. Vi kan dock glädja oss åt att i Tobias Fischer ha funnit en riktigt bra ersättare.

Tobias Fischer är en erfaren stål- och affärsman. Efter sina år på *voestalpine Precision Strip* i Munkfors – där han varit *Key Account Manager* och de senaste 4 åren *Sales Manager* för affärsområdet *Paper & Print* – är han van vid att göra affärer.

Han har under sitt arbetsliv jobbat både med inköp och försäljning, i det senare fallet med ansvar för stora kunder över hela världen.

Tobias är 44 år och bor i Karlstad med Mimmi och barnen My och Max.

Varmt välkommet Tobias!

Richard Ralsgård, VD



Tobias Fischer, Försäljningschef



Sven Peterson och Torleif Bergqvist



Två trotjänare går till nästa fas i livet

Allting har tyvärr ett slut och det är dags för två verkliga profiler och trotjänare att ägna sig åt annat än stålförsäljning om dagarna. Frågan är hur det ska gå när två av våra absolut roligaste och mest kamratliga kollegor lämnar oss?

TORLEIF BERGKVIST har jobbat hos oss i 12 år och har varit en klippa för våra innesäljare. Han är tveklöst rätt man att fråga om det mesta, inte minst då man vill bygga omöjliga Excel-tabeller.

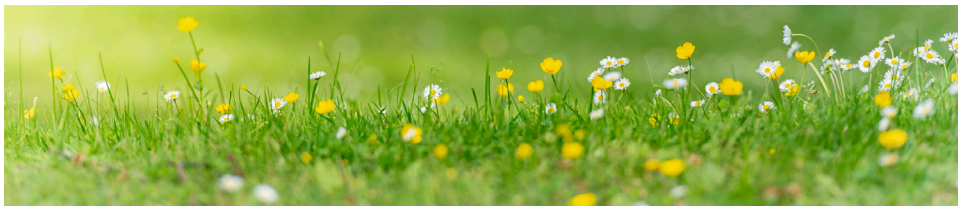
Torleif har ofta en rolig historia att berätta, alltid på sin speciella Hagfors-dialekt. Historieberättandet kommer han säkert att fortsätta med.

Han kommer också att kunna ägna än mer tid åt att köra motorcykel och lyssna på god musik – ofta tung blues med feta gitarrer – gärna med ett glas riktigt rökgig single malt som sällskap.

SVEN PETERSON har jobbat som kundansvarig säljare på AMBE sedan år 2000. Han är ett välbekant ansikte i branschen och vi är många som fått höra hans dråpliga historier och osannolika anekdoter, kanske mer än en gång dessutom.

Till skillnad från Torleif bygger han inga omöjliga Excel-tabeller, men han tar igen det med glatt humör och stor kunskap om branschen och våra produkter. Sven är en mycket duktig relationsbyggare som kommer att saknas av många.

Vi önskar dessa båda Färjestadsfans lycka till med nästa fas i livet. Stort tack för era insatser hos oss under alla år. Vi kommer att sakna er!



Vi närmar oss semestern!

Sommaren är här och varma, sköna semesterdagar närmar sig. Inom ArcelorMittal BE Group SSC AB förbereder vi oss som bäst för att kunna serva dig som kund under en vanligtvis mycket hektisk period.

Vi håller semesterstängt under perioden V28-30 (8-26/7). Under dessa tre veckor är kontor, lager och produktion obemannade.

Vi önskar er alla en riktigt skön sommar!

Semestertider



Semesterstängt: V28 - 30

Personality



Christian Bergqvist

Christian Bergqvist, Kundansvarig säljare

Glädjande nog kan vi meddela att den erfarne stålsäljaren Christian Bergqvist ansluter till vårt team av Sveriges bästa plåtsäljare.

Christian är en erfarne affärsman och har stor erfarenhet av stålförsäljning, bland annat efter 10 år på Brosön.

Christian är 38 år och bor i Vårgårda tillsammans med sambo och två barn. Han har ett stort intresse för sport och tittar gärna på en bra fotbolls- eller hockeymatch. Med andra ord en typisk stålsäljare!

Välkommen ombord Christian!



Lars Levin

Lars Levin, Logistik, lager och systemkoordinator

Vi har anställt Lars Levin som *Logistik, lager och systemkoordinator*.

Lars har 20 års erfarenhet av arbete inom logistik, lager och supply chain från Rolls Royce i Kristinehamn. Han kommer att bli till stor hjälp i förbättringsarbetet kring våra flöden.

Lars är 43 år och bor i Karlstad med sin sambo. På fritiden ägnar han sig gärna åt gaming, föreningsliv och fotografering.

Vi hälsar Lars välkommen i gänget!