

Juni 2011

newsletter



ArcelorMittal



BE GROUP



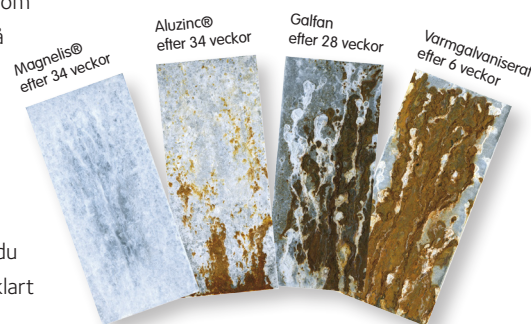
Marknadsfunderingar

Stort intresse för nya korrosionsstarka MAGNELIS.

Sedan vi lanserade vårt nya material MAGNELIS på ELMIA-mässan i november har intresset från våra kunder varit stort. Det är inte ofta förmånen ges att få jobba med ett material med så bra egenskaper att det nästan säljer sig självt – men det gör Magnelis! Äntligen finns ett metallbelagt material med avsevärt högre korrosionsmotstånd än galv och Aluzinc. Ett material för svåra miljöer där vanliga metallbelagda material inte räcker till.

Vi har nu lagt upp provplåtar på lager för de som vill göra egna tester på Magnelis. Vi har också kommit igång med leveranser till de kunder som testat och blivit övertygade om materialets förträfflighet.

På grund av det stora intresset kommer ArcelorMittal nu att öka sin produktion av Magnelis. Är du nyfiken och vill veta mer kan du hämta hem vår broschyr från hemsidan. Självklart kan du också kontakta någon av våra säljare.



Berg- och dalbana på stålmarknaden

I vårt nya Newsletter kan du läsa om förstärkningar av vår marknadsorganisation. En trojänare lämnar oss men vi förstärker samtidigt med två nya starka kort. Vi står väl rustade för nya utmaningar på den spännande stålmarknaden.

Spännande var ordet! Turbulensen på marknaden har varit långvarig. Både vi och våra kunder skulle må bra av en stabilisering men marknadskrafterna som råder ute i världen rör vi dessvärre inte på. Minskad efterfrågan körde priserna i botten under Q1. Översvämmningar, bränder, råvarupriser och uppdämda behov vände efterfrågan under Q2 och priserna rusade på nytt. Och ja, det blir sänkta priser under Q3 om än inte så dramatiskt. Priserna i södra och mellersta Europa har börjat gå upp, men från väldigt låga nivåer. Det är främst i Sydeuropa som vi ser importmaterial komma in. Den låga dollarn har ökat importen från bland annat Asien, Ryssland och Sydamerika.

Vi har haft en bra vår även om vi nog förväntat oss ännu bättre. Många kunder ökar dock successivt sin produktion och räknar med en relativt stark höst. Konjunkturinstitutets Maj-rapport säger att efterfrågetillväxten har varit starkast för stål-, metallvaru-, elektro- och maskinindustri samt kemisk industri. Tillverkan-de industri går bäst medan bygg och anläggningsverksamhet backar något.

Vi ser därför fortsatt positivt på framtiden. Det ska bli fantastiskt kul att se vad vi under hösten kan åstadkomma med vårt nygamla säljteam! Dessförinnan vill jag passa på att önska alla medarbetare, kunder och partners en fantastisk skön sommar!

Richard Ralsgård, Marknadschef

Semesterstängning V28-30

Sommar och semester närmar sig och vi börjar som bäst på att förbereda oss på en vanligtvis mycket hektisk period.

Vi håller semesterstängt under perioden V28-30 (11-29/7). Under dessa veckor är kontor, lager och produktion obemannade.

För att kunna säkerställa leverans ber vi dig som har behov av leveranser under veckorna V27 och V31 att skicka order senast V24.

Eventuella frågor besvaras av dina kontaktpersoner hos oss. Trevlig sommar!





Christoffer och Martin på nya kontoret



Martin Stuesson



Hans Bohlin

Fullt lag i Halmstad

Södra Sverige är en viktig landsdel för oss på ArcelorMittal BE Group. I oktober 2010 öppnades därför ett helt nytt försäljningskontor i Halmstad. Två av våra säljare och nyckelpersoner är nu på plats för att tillsammans ge snabb och säker service till kunder i syd.

Vårt kontor och säljteam i Halmstad är nu komplett med två erfarna stålsäljare. *Christoffer Brehmer* (fd *Bengtsson*), som varit på plats sedan i höstas, har nyligen fått kvalificerat sällskap av *Martin Stuesson*. Martin och Christoffer har lång erfarenhet från stålbranschen och känner såväl kunder som våra produkter mycket väl.

Ett kontor i södra Sverige ger oss fördelar då stor del av våra kunder finns här. Vi kan nu, med hög marknads närvaro, alltid erbjuda snabb och säker service då våra kunder sällan befinner sig mer än 1 timme bort.

Slå gärna en signal, eller varför inte ta ett besök på kontoret på Kristinebergsvägen 22?

Kontaktuppgifter

Christoffer Brehmer

Mail: christoffer.brehmer@arcelormittalbegroup.se

Tel: 0708 - 68 50 85

Martin Stuesson

Mail: martin.stuesson@arcelormittalbegroup.se

Tel: 0768 - 21 86 00

ÖVRIGA RESANDE SÄLJARE

Pelle Alsterlind Karlstad

Mail: pelle.alsterlind@arcelormittalbegroup.se

Tel: 054-85 13 14

Sven Peterson Karlstad

Mail: sven.peterson@arcelormittalbegroup.se

Tel: 054-85 13 24

Thomas Andersson Norrköping

Mail: thomas.andersson@arcelormittalbegroup.se

Tel: 0708 - 68 13 20

Peter Wilhelm Sundsvall

Mail: peter.wilhelm@arcelormittalbegroup.se

Tel: 0703 - 57 55 00

Leveransvillkor enligt INCOTERMS 2010

INCOTERMS 2010 ersätter tidigare INCOTERMS 2000. INCOTERMS talar om:

- Vem som ska betala transport, försäkring och andra kostnader.
- Till vilken plats transporten ska ske.
- Om avlastning ingår.
- När risken övergår från säljaren till köparen.

Vi kommer huvudsakligen att använda:

FCA, Free Carrier (Fritt lastat med angiven plats).

När *Köparen* står för frakten.

DAP, Delivered At Place (Levererat angiven plats).

När *Säljaren* står för frakten.

Överenskommelse om andra villkor än ovanstående kan träffas.

Ytterligare information finns på;

- www.arcelormittalbegroup.se
- www.incoterms.se



Hans slutar och Jan-Åke börjar!

Sommaren innebär ett platsskifte bland våra innesäljare i Karlstad. Vi hälsar *Jan-Åke Skoglund* välkommen.

Efter 23 trogna år lämnar vår vän och tro-tjänare *Hans Bohlin* sin tjänst som innesäljare här hos oss. Det är säkerligen många, kunder likväl som medarbetare, som kommer att sakna Hans när han nu ges möjligheter till sin välförtjänta pension.

Hans har varit en enorm tillgång genom sin unika egenskap att kunna kombinera en stark arbetsinsats med lugn och sitt fantastiskt glada humör! Hans slutar den 8:e juli.

Vi är samtidigt mycket glada att *Jan-Åke Skoglund* ha funnit en fullgod ersättare. *Jan-Åke* har en gedigen säljbakgrund, dessutom praktiska och tekniska erfarenheter från såväl verkstad som byggbranschen. Han är van vid att ge hög servicenivå och att alltid hitta lösningar som gör kunderna nöjda. *Jan-Åke* började på kontoret i Karlstad den 1:e juni.



Jan-Åke Skoglund